



HIGH END SWISS 2018 27.+28. Oktober Die größte Schweizer HiFi-Messe

Zum 10. Mal in Folge haben Musik- und HiFi-Liebhaber die Gelegenheit, sich auf der Messe HIGH END SWISS von den aktuellen Entwicklungen der Branche begeistern zu lassen.

Exzellente Musikvorführungen in annähernd 40 geschlossenen Vorführräumen, eine Fülle von Neuheiten und markante Design-Highlights werden auf einer Gesamtfläche von ca. 2.000 qm erstklassig dargeboten.

Hier zeigt sich die Schweizer HiFi-Szene und präsentiert eine Vielzahl von renommierten Marken aus dem In- und Ausland. Workshops, geleitet von namhaften Referenten, ergänzen zudem die zahlreichen Vorführungen.

Mövenpick Hotel Zürich-Regensdorf, Im Zentrum 2, CH-8105 Zürich-Regensdorf

Weitere Informationen zur HIGH END SWISS erhalten [>hier](#)



NEUER VORSTAND

Auf der Jahreshauptversammlung des HIGH END SOCIETY e.V. - Interessenverband für hochwertige Unterhaltungselektronik – wurde am 27. Juni 2018 turnusgemäß der Vorstand des Verbands für die kommenden drei Jahre neu gewählt.

Als Nachfolger für Herrn Kurt Hecker, der aus Altersgründen nicht mehr für den Vorsitz des Vorstands kandidierte, wurde Herr Jürgen Timm mit einer deutlichen Zweidrittel-Mehrheit zum neuen Vorsitzenden des Vorstands gewählt.

Herr Mansour Mamaghani wurde als weiteres Mitglied des Vorstandes in seiner Position bestätigt, Herr Dieter Amann wurde als neues Mitglied in den Vorstand gewählt.

„Alle Mitglieder des neuen Vorstands freuen sich auf die kommende Amtsperiode. Wir sind engagiert und hoch motiviert, die bisherige Erfolgsgeschichte des Verbands weiter fortzuschreiben sowie neue Akzente für die Zukunft zu setzen“, kommentiert Jürgen Timm die Ergebnisse der Vorstandswahl.

Auf Vorschlag des neuen Vorsitzenden, Herrn Jürgen Timm, wurde sein Vorgänger im Amt des Vorsitzenden, Herr Kurt Hecker, zur Wahrnehmung bestimmter Aufgaben als weiteres Vorstandsmitglied in den Vorstand berufen und von der Mitgliederversammlung bestätigt. Darüber hinaus wurde Herr Kurt Hecker durch die Mitgliederversammlung zum Ehrenvorsitzenden auf Lebenszeit ernannt.



International erfahrener Vertriebsprofi sucht neue Herausforderung

Als Führungskraft mit langjähriger Vertriebserfahrung von HIGH END Produkten suche ich nach einer neuen beruflichen Herausforderung. Sie finden in mir einen international erfahrenen und unternehmerisch denkenden Vertriebsprofi.

Akquise von Neukunden sowie die Betreuung und Pflege der bestehenden Kontakte sind mir ebenso vertraut, wie Produktpräsentationen auf Ausstellungen.

Stärken wie Eigeninitiative, hohe Leistungsbereitschaft und ausgeprägte Kommunikation- und Teamfähigkeit runden mein Profil ab.

Sprachkenntnisse: Deutsch (Muttersprache) Englisch und Italienisch (fließend).
Eine hohe Reisebereitschaft ist im Vertrieb für mich selbstverständlich.

Interessenten wenden sich bitte an die HIGH END SOCIETY
> service@highendsociety.de / Stichwort 0918-68

„Die HIGH END SOCIETY Service GmbH verarbeitet Ihre personenbezogenen Daten nach Maßgabe der datenschutzrechtlichen Bestimmungen, insbesondere nach Maßgabe der Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) und des Bundesdatenschutzgesetzes (BDSG). Die HIGH END SOCIETY Service GmbH leitet die Bewerberdaten und Unterlagen ohne jede weitergehende Verarbeitung, insbesondere ohne Durchsicht und Prüfung, unmittelbar an das anzeigepflichtige Unternehmen weiter. Von dort erhalten Sie eine Rückmeldung zu Ihrer Bewerbung. Rechtsgrundlage der Datenverarbeitung: Art. 6 Abs. 1 lit. b DSGVO“

**AUFGABE
GESUCHT**





NEUE MITGLIEDSFIRMEN

Der HIGH END SOCIETY e.V. - der Interessenverband für hochwertige Unterhaltungselektronik – begrüßt herzlich zwei neue Mitgliedsfirmen in seinen Reihen.

ACCUSTIC ARTS Audio GmbH
Hoher Steg 7
74348 Lauffen
Telefon: +49 (0) 7133 97477-0
info@accusticarts.de
www.accusticarts.de

THORENS GmbH
Lustheide 85
51427 Bergisch Gladbach
Telefon: +49 (0) 2204 8677720
info@thorens.com
www.thorens.com



THORENS

Eine Auflistung aller aktuellen Mitgliedsfirmen des Verbandes finden Sie auf unserer
> [Internetseite](#)

VERTRIEBSMITARBEITER/IN IM AUSSENDIENST GESUCHT

Unser Portfolio umfasst High End HiFi- und Videokabel aus der eigenen Kabel-Manufaktur die wir unter der Marke in-akustik weltweit vermarkten, sowie Vertriebsmarken wie Piega (Lautsprecher) und Primare (Elektronik), die wir exklusiv auf dem deutschen Markt anbieten. Unser Standort südlich von Freiburg, nahe an internationalen Metropolen wie Mailand, Straßburg und Basel, ist Ausdruck unserer internationalen Ambitionen. in-akustik ist Teil der familiengeführten Braun-Gruppe, zu der neben dem Kabel-Spezialist braunkabel der Modellbahnhersteller BRAWA gehört. Mittelständisch, leidenschaftlich, zukunftsorientiert: Unser Erfolg gründet in einer wertebewussten Unternehmenskultur, die echte Mitgestaltungsmöglichkeiten und ein offenes, partnerschaftliches Miteinander bietet.

Auf Sie warten folgende Aufgaben:

Die Betreuung und Beratung unseres bestehenden Kundenstammes im HiFi-Fachhandel in der Schweiz, sowie die Neukundenakquisition. Sie beraten und fördern in Abstimmung mit unserem Vertriebsleiter Ihre Kunden hinsichtlich einer fundierten Produktschulung sowie einer optimalen Präsentation unserer Produkte und setzen die von unserem Vertrieb/Marketing vorgegebene Strategie beim Fachhändler um. Die umfangreiche, aktive Reisetätigkeit beinhaltet auch die Teilnahme an Messen und Workshops. Einmal wöchentlich berichten Sie am Firmensitz in Ballrechten-Dottingen der Vertriebsleitung.

Das ist uns wichtig:

Für diese anspruchsvolle Tätigkeit suchen wir eine/n zielstrebige/n und erfolgsorientierte/n Mitarbeiter/in. Wir setzen eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung und das nötige technische Verständnis sowie eine Affinität zu High End HiFi-Produkten voraus. Idealerweise haben Sie bereits Erfahrung im Außendienst mit anderen hochwertigen Premium-Marken und/oder in der Betreuung von Fachhandelsgeschäften.

Das bieten wir Ihnen:

Nach einer intensiven Einarbeitung und Produktschulung erwartet Sie eine interessante, eigenständige Aufgabe innerhalb eines erfolgreichen Teams. Wir bieten ein leistungsgerechtes Gehalt, bestehend aus Festgehalt und einer erfolgsabhängigen Vergütung. Ein Firmen-PKW wird Ihnen zur Verfügung gestellt.

Interessiert? Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen?
Dann freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung.

in-akustik GmbH & Co. KG, Untermatten 12-14, 79282 Ballrechten-Dottingen,
Tel.: +49 (0) 7634 5610-13, E-Mail: personal@in-akustik.de, www.in-akustik.de.

**JOB
OFFER!**

inakustik

KABEL | LAUTSPRECHER | MUSIK



ANALOG HIFI ATELIER / NEXT GENERATION

In Dortmund soll ein bestens bekanntes und eingeseßenes Hifi Einzelhandelsunternehmen aus Altersgründen an einen Nachfolger(-in) übergeben werden.

Ein(e) seriöse(r) und musikkaffine(r) Nachfolger(-in) wird hiermit gesucht.

Analog Hifi Atelier ist hervorragend beleumundet und genießt das Vertrauen wie auch die Vertriebsrechte der wirklich wichtigen und relevanten Lieferanten (Marken) der High End Audio Branche. Auch wenn ein solches Unternehmen aus deutlich mehr als nur den Marken besteht, so sind sie dennoch ein wichtiger Umsatz-Garant.

Geboten wird die behutsame und zeitlich begrenzte Einarbeitung, denn die Kunden, letztlich das größte Kapital des Unternehmens, sollen eine nahtlos perfekte Übergabe erleben dürfen, sowohl auf der fachlichen wie auch auf der zwischenmenschlichen Ebene.

Analog Hifi Atelier

Siegfried Rikeit
Dorfstraße 70
44143 Dortmund
Telefon 0231 / 59 81 47
E-Mail: info@analog-hifi.de

**NACHFOLGE
GESUCHT !**



VERKAUFSPROFI (M/W) IM AUSSENDIENST FÜR SÜD-DEUTSCHLAND

Klangkultur vom Feinsten ist unsere Leidenschaft. Kein Wunder, dass wir dadurch zu den angesehensten Lautsprecher-Marken in Deutschland gehören. Leidenschaft allein reicht jedoch nicht. Hinter dem Erfolg steht ein kompetentes Mitarbeiterteam. Möchten Sie dazu gehören?

Zum weiteren Ausbau unseres Markterfolges suchen wir einen akquisestarken Verkaufsprofi (m/w) im Außendienst für Süd-Deutschland

Sie sind

- ein CE-Spezialist, der sich mit Herz und Seele hochwertiger und innovativer Unterhaltungselektronik verschrieben hat
- in den Kundenstrukturen unserer Branche bereits eingeführt

Sie haben

- Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick, also den notwendigen „Biss“
- Ehrgeiz, Loyalität und Stehvermögen

Sie möchten

- eine Aufgabe und nicht nur einen Job
- etwas bewegen und Resultate sehen
- dass Erfolg honoriert wird
- uns kennen lernen?

Wir Sie auch.

Interessiert? Dann senden Sie uns bitte zur Vorbereitung auf ein persönliches Gespräch Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Lichtbild und Angabe Ihrer Einkommensvorstellung sowie Ihrem frühestmöglichen Eintrittsdatum.

quadral GmbH & Co. KG

z.Hd. Herrn Björn Semmelhaack
Am Herrenhäuser Bahnhof 26-28
30419 Hannover
Tel. 0511/7904 - 0
personal@quadral.com
www.quadral.com

**JOB
OFFER !**

quadral