



KOMPAKTE INFORMATIONEN AUS DER HIGH END BRANCHE. DIREKT VON DER HIGH END SOCIETY SERVICE GMBH

CUSTOMER RELATION & SALES SUPPORT GESUCHT

Zu Verstärkung der Sales Abteilung sucht die Firma BURMESTER einen leidenschaftlichen und durchsetzungsstarken Customer Relation & Support Manager M/W mit gutem technischen Gespür und ausgeprägter Affinität zu hochwertigen Produkten mit dem Dienstsitz Berlin.

Die Aufgabenschwerpunkte sind unter anderem:

- Ansprechpartner bei allen Produkt- und Servicefragen und bei technischen Anfragen
- Betreuung von Manufakturbesuchen
- Unterstützung im Bereich Produktmanagement
- Organisation und Mitwirkung von Messeauftritten und Vorstellung neuer Produkte

Mehr detaillierte Information und die Kontaktdaten finden Sie >> [hier](#)



LIFETIME AWARD FÜR TODOR TODOROVIC (BLUES COMPANY)

Im Rahmen der BiG Blues Awards erhält der Bandleader der "Blues Company" einen Ehrenpreis für seine jahrzehntelangen Verdienste um den Blues in Deutschland. Nach weit über 3.500 nationalen und internationalen Auftritten und über 20 CD-Veröffentlichungen steht "Toscho" Todorovic auch heute noch mit größter Spielfreude und Liebe zum Blues auf der Bühne. Gratulation!

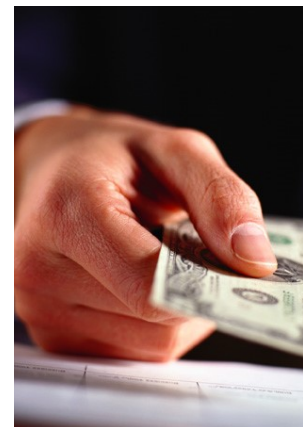
Mehr Informationen über die Blues Company finden Sie >> [hier](#)



LAUTSPRECHER MANUFAKTUR ZU VERKAUFEN

Die kleine Manufaktur, die nun zum Verkauf steht, lieferte beste Qualität, hochwertige Materialien und saubere Verarbeitung der renommierten Traktrix-Kugelwellenhörner und Hornlautsprecherbausätze, feine Holzgehäuse für Tonabnehmer, Tondosen, Phono-Zubehör, Zargen und Tonarmboards für Plattenspieler.

Bei Interesse melden Sie sich zunächst bei der HIGH END SOCIETY unter dem Stichwort 929 >> Service@HighEndSociety.de Wir leiten Ihre E-Mail umgehend weiter.



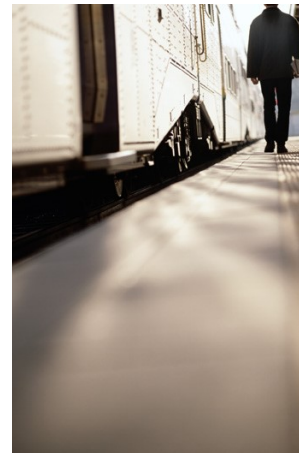


NEUE HERAUSFORDERUNG GESUCHT

Vertriebsbeauftragter der gehobenen Unterhaltungselektronik mit langjähriger Berufserfahrung in Vertrieb, Marketing und Produkt-Management, sucht eine neue berufliche Herausforderung. Angestrebt wird eine Aufgabe als Verkaufsleiter, Produkt/Marketing-Manager, Export oder Service-Leiter, im Bereich der Unterhaltungselektronik.

Zu den Kenntnissen gehören neben einer mehrjährigen Vertriebs, Marketing und Produktmanagement-Erfahrung mit entsprechender Budget-Verantwortung, auch Produktschulung, Händlerbetreuung, Fachhandels- und Handelsvertreterbetreuung sowie Mitarbeiterführung.

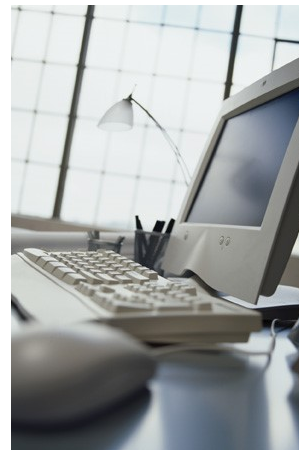
Angebote bitte per e-mail an: service@highendsociety.de (Stichwort 933)



NEUES TÄTIGKEITSFELD GESUCHT

Gestandener und branchenversierter HiFi Kenner und langjähriger Außendienst-Profi sucht ab sofort eine neue Herausforderung im Vertrieb hochwertiger High-End-Audio-Produkte. Bevorzugt wird eine Festanstellung im Außendienst. Der persönliche Lebensmittelpunkt befindet sich im Rhein-Main Gebiet. Mögliche Einsatzgebiete können verhandelt werden. Geboten wird eine langjährige Vertriebs Erfahrung im B2B Bereich, in vielen Produkten und Lösungen der gehobenen Elektrotechnik und Elektronik. Der Schwerpunkt liegt eindeutig in der Vermarktung hochwertiger Lösungen im Kommunikationsbereich, sowie hochpreisiger audio-visueller Lösungen. Ein seriöses und gepflegtes Auftreten, so wie gute Kontakte zum Fachhandel werden ebenso geboten, wie auch das technische Hintergrundwissen der aktuellen Technologien unserer Branche

Angebote bitte per e-mail an: service@highendsociety.de (Stichwort 937)



DIE NÄCHSTEN TERMINE - BITTE VORMERKEN

HIGH END SWISS - 15.-16. Oktober / Mehr Informationen >> [hier](#)

HIGH END ON TOUR - 26.-27. November in Hannover / Mehr Informationen >> [hier](#)

Die wichtigsten Termine weltweit finden Sie >> [hier](#)

